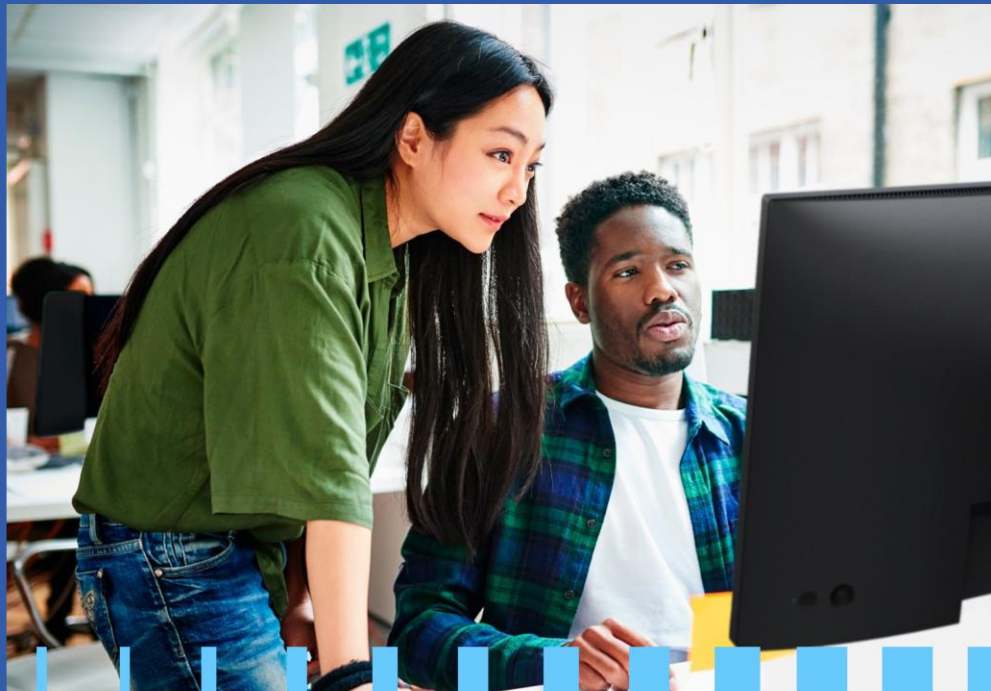
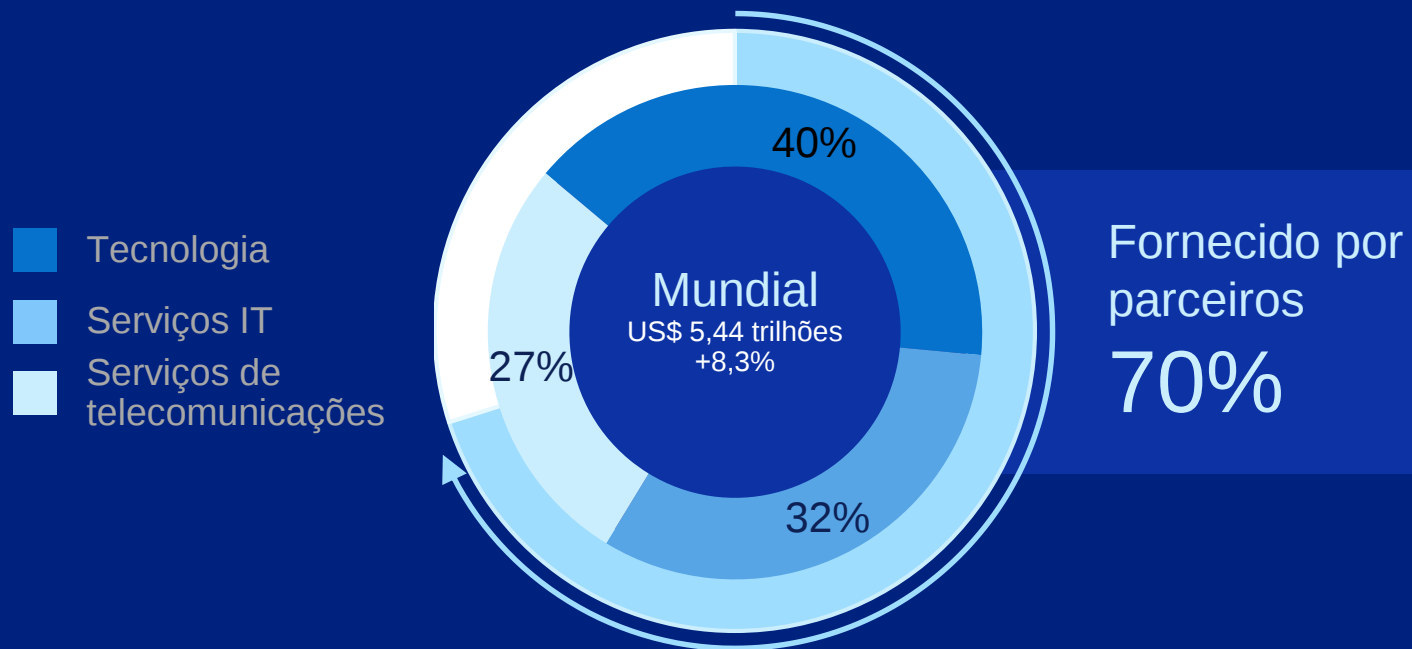


Dell Technologies Advantage



Previsão da Canalys para 2025

Previsão do panorama total do mercado de TI endereçável para 2025





~ 50%

da receita da Dell foi
através de parceiros
nos últimos 4 trimestres*

* Nos últimos quatro trimestres até o 3º trimestre do ano fiscal de 2025, nossos parceiros contribuíram com aproximadamente 50% de nossa receita líquida.

DELLTechnologies
PARTNER PROGRAM

Compradores atualmente
trabalham com uma média de
7 canais em cada
oportunidade.*

Dell Technologies Partner Program

Garanta seu lugar na mesa
com a Dell Technologies.



Modern workplace



Artificial Intelligence



Modern datacenter





Alinhando para endereçar as principais iniciativas dos clientes juntos



Modern Workplace

82%

Planejam usar GenAI para acelerar a produtividade e melhorar a experiência dos funcionários dentro do próximo ano



Modern Data Center & Multicloud

89%

Concordam que os dados são chave e que a estratégia de GenAI vai demandar mais dados e mais proteção do que nunca



Artificial Intelligence

75%

Dizem que a AI/GenAI é chave e parte da estratégia de negócios da organização



Security

89%

Dizem que segurança é chave para os planos de negócios de suas organizações



Sustainability

82%

Dizem que a sustentabilidade do qual precisam prestar muita atenção nos próximos anos

Parceiros são fundamentais para ajudar os clients a navegar neste ambiente complexo



¹ Source: Dell Technologies survey across 750 business and IT decision makers across US, UK, DE, FR and JP, all segments, Feb 2025.



Dell Technologies Advantage

One-stop-shop AND best-of-breed



Modern Workplace

- #1 em AI Commercial PCs no mundo
- PCs mais gerenciáveis e seguros
- Sustentabilidade fim a fim



Modern Data Center & Multicloud

- #1 servers
- #1 storage externo
- #1 software storage
- #1 Appliances de Backup dedicados



Artificial Intelligence

- Solução de AI mais abrangente
- Ecosistema aberto que continua a crescer com Soluções validadas e arquiteturas de referência
- Participação ativa dos parceiros de solução para montagem de use cases



Security / Resilience

Mais Segura cadeia de Supply Chain do mercado



Sustainability

Líder de mercado em embalagens sustentáveis

Estratégia de parceiros da Dell Technologies: visão geral

Visão: tornar-se o fornecedor preferencial de tecnologia transformacional para parceiros e distribuidores

Objetivos



Crescer e modernizar o negócio principal

Oferecer um programa simplificado com alavancas de investimento claras - **recompensando você por crescer e conquistar novos negócios.**



Criar novas oportunidades de mercado

Colaborando com você para converter de acordo com a **crescente demanda de IA e desenvolver sua capacidade de negócios.**



Fortalecer a colaboração e simplificar a experiência

Impulsionando o **engajamento e a colaboração previsíveis**, oferecendo uma experiência de parceiro líder no setor por meio de plataformas digitais e automação.

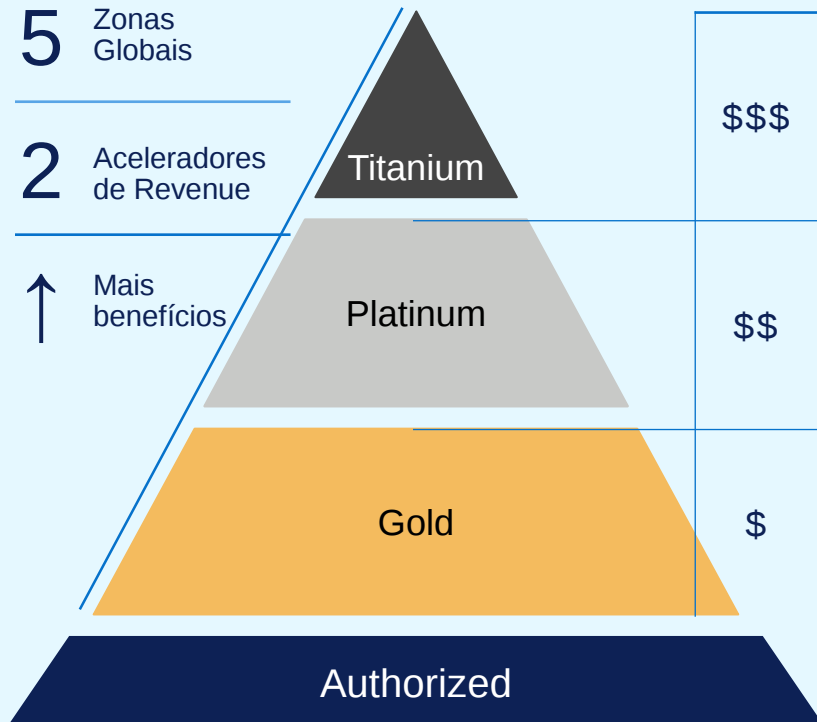


Recaptulação da Estrutura do Programa

5 Zonas Globais

2 Aceleradores de Revenue

↑ Mais benefícios



Receita Total	Receita Serviços	Treinamento
\$\$\$	\$\$\$	3 competências 
\$\$	\$\$	2 competências 
\$	\$	1 competência 



Partner Portal

Trabalhamos continuamente para melhorar os recursos do Portal de Parceiros da Dell Technologies para facilitar aos Parceiros fazer negócios conosco.

Aproveite todas as ofertas e materiais disponíveis do Programa de Parceiros, incluindo produtos, soluções e serviços, vendas e compras, ferramentas de marketing, benefícios do programa, treinamento e suporte.



[Acese o
Partner Portal](#)

The screenshot shows the Dell Technologies Partner Portal interface. At the top, there's a blue header with the Dell Technologies logo and 'Programa de Parceiros'. Navigation links include 'Produtos, soluções e serviços', 'Vendas e compras', 'Ferramentas de marketing', 'Benefícios do programa', 'Treinamento', 'Suporte', and a search icon. A user profile for 'Raquel Silva' is visible. Below the header, a white banner says 'Boas-vindas ao Portal para parceiros da Dell Technologies'. The main content area features a large blue section for the 'DELL TECHNOLOGIES FORUM' with the text 'Experimente o melhor do Dell Technologies World neste evento gratuito de 1 dia em um local perto de você.' and a button 'Veja a programação completa e inscreva-se hoje mesmo'. To the right of this is a vertical list of links: 'Registro de oportunidades', 'Solutions Configurator', 'Dell Premier', 'Leads', 'Ofertas e Promoções', 'Geração de demanda', 'Benefícios e requisitos', and 'Serviços Dell'. Below the forum section is a white box with the text 'Novo incentivo ao crescimento de clientes!' and 'Introdução ao novo incentivo de client para parceiros Titanium', with a 'Saiba mais' button. The bottom of the page has a search bar labeled 'Procurar ativos e ferramentas'.

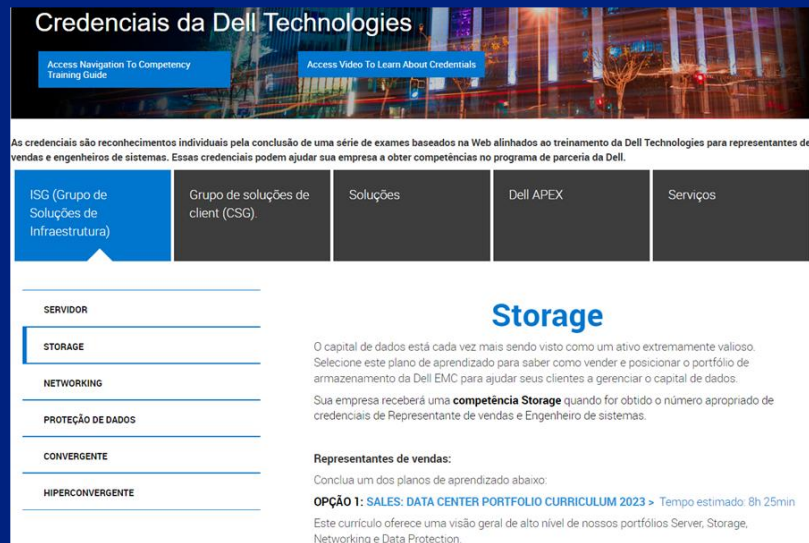
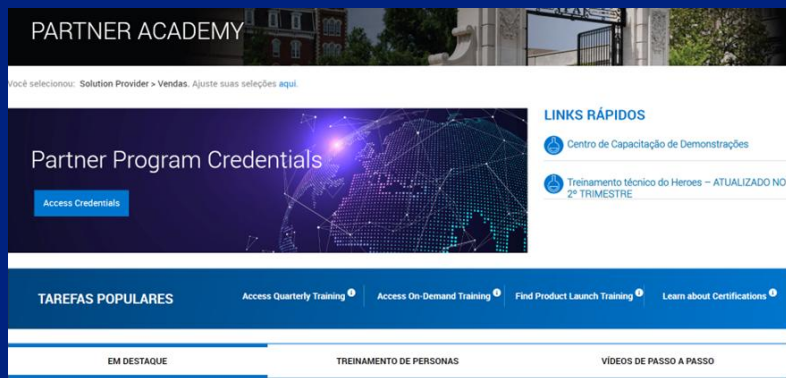
Partner Academy

A Partner Academy é sua única fonte de capacitação para desenvolver as habilidades de que você precisa para vender produtos e soluções da Dell Technologies. A capacitação é fácil de navegar e está organizada com base em sua área de foco, função e nível de habilidade.

No Guia de Navegação de Capacitação a seguir, forneceremos um guia passo a passo sobre como acessar o treinamento. Mas primeiro, você deve fazer seu login no Portal do Parceiro.



Acesse o
Partner Academy



Competências de treinamento

O Programa de Parceiros da Dell Technologies oferece competências de nível empresarial, que incluem certificações e credenciais individuais com a flexibilidade para se especializar em determinadas áreas de soluções da Dell. Essas competências que abrangem vendas, pré-vendas, tecnologias e serviços ajudam a garantir que você tenha os conhecimentos e o conjunto de habilidades certos para atender às necessidades dos clientes.

Ao concluir as competências, você se beneficiará com o aumento das vendas gerado pelo conhecimento especializado em produtos e soluções da Dell. Além disso, a conclusão de uma competência ajuda você a alcançar os requisitos de nível e a elegibilidade para incentivos do programa.

NÍVEL RECONHECIDO

ELEGÍVEL PARA INCENTIVOS

Portfólio

A conclusão de uma competência de portfólio **libera a elegibilidade para os incentivos** na respectiva [categoria de produto](#).

Storage+

- Armazenamento
- Data Protection
- HCI

Servet+

- Servidor
- Sistema de rede

Client+

- Core Client
- Workstations
- Dell Endpoint Security
- Dell Clients for VDI
- Dell Pro Rugged

Serviços*

- Service Sales
- Prestação de serviços
 - Client
 - HCI
 - Gerenciado pelo cliente do Dell APEX
 - Data Protection
 - Sistema de rede
 - Servidor
 - Armazenamento
- Partner ProServices
 - Aplicativos e dados
 - Multicloud
 - Resiliência e segurança
- Proven Partner
 - Infraestrutura do data center
 - Infraestrutura hiperconvergente
 - Soluções de dados não estruturados

PROVEN PARTNER

Services Competency

Soluções

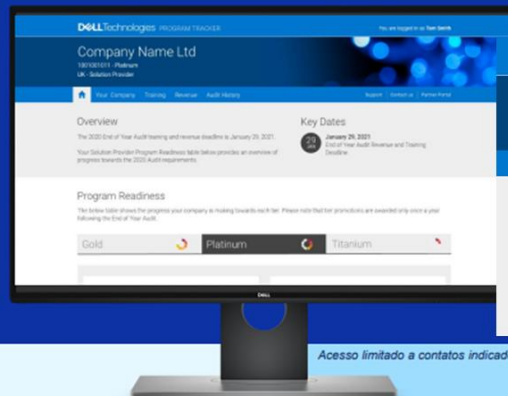
- Soluções CSP
- Ciência de dados e IA
- Assinaturas Dell APEX
- Soluções de borda
- Soluções de OEM
- Sustentabilidade e ESG

Nova Credencial
Partner Program Library

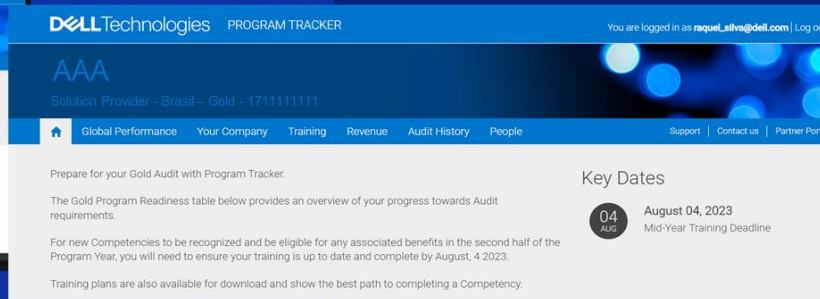
Program Tracker

Acompanhe o seu progresso

O Program Tracker foi desenvolvido para ajudar nos seus preparativos de auditoria, fornecendo acesso direto às informações e ferramentas necessárias para alcançar o nível desejado no Dell Technologies Partner Program e maximizar os benefícios.



Acesso limitado a contatos indicados



PLANEJE O TREINAMENTO

O Program Tracker mostra todas as competências e credenciais que a empresa e a equipe têm em andamento. Para ajudar a planejar o melhor caminho para a conformidade, ele mostra com precisão quais cursos permanecem por pessoa e quanto tempo é necessário para ser concluído.



MONITORE A RECEITA

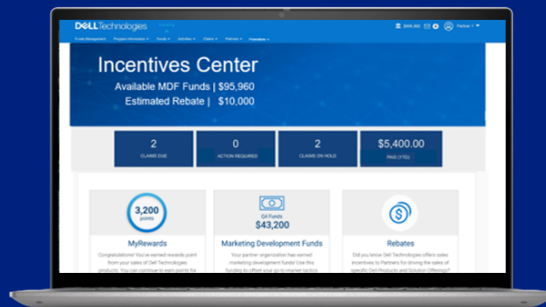
Verifique os requisitos de receita e os limites de cada nível e tenha uma visão clara da receita que registramos para sua empresa em cada linha de negócios.

Incentives Center

Uma ferramenta que centraliza o gerenciamento dos incentivos, o MDF e o MyRewards



Aceite os termos
e condições do
programa



Acese o
Centro de Incentivos



Insights e lógica analítica

Acompanhe seu desempenho e monitore os seus ganhos com a nova funcionalidade de relatório e painéis de indicadores de fácil leitura.



Personalização da home page

Uma experiência personalizada que permite colocar as informações mais importantes para você em destaque na home page.



Centro de suporte

Um centro de suporte centralizado global com chat ao vivo, help desk por telefone e e-mail para todas as consultas, incluindo pagamentos, MDF e incentivos.

Mobilidade otimizada para o seu acesso, em qualquer lugar e a qualquer momento, em qualquer dispositivo

Seja nosso Parceiro

DELLTechnologies
PARTNER PROGRAM



OBRIGADO!

