



Missão

Gerar valor com soluções de tecnologia, promovendo o sucesso de nossos parceiros e colaboradores.



Visão

Ser o melhor e mais completo distribuidor de serviços e tecnologia do Brasil.



Valores

Agilidade

Excelência

Respeito à cadeia

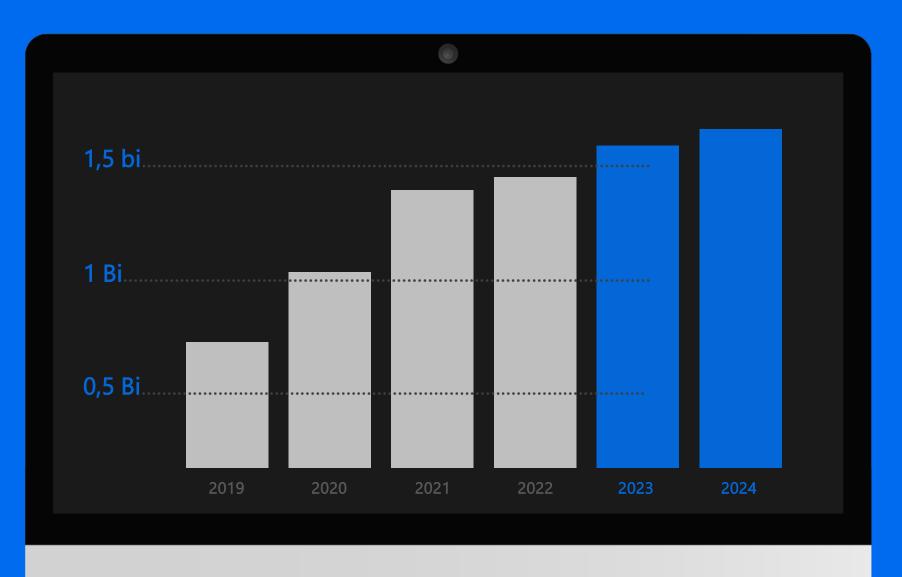
Relacionamento

Comprometimento

Sustentabilidade



Crescimento YoY



Crescimento de 20,1% em 2023 YoY

Crescimento de 8,2% em 2024 (projeção)

O melhor distribuidor de TI do Brasil Mais de 280 colaboradores Cobertura Geográfica Brasil Time dedicado de Especialistas Soluções financeiras e linha de crédito Afiliada e cofundadora da ABRADISTI/ AFRAC Mais de 6700 revendas atendidas

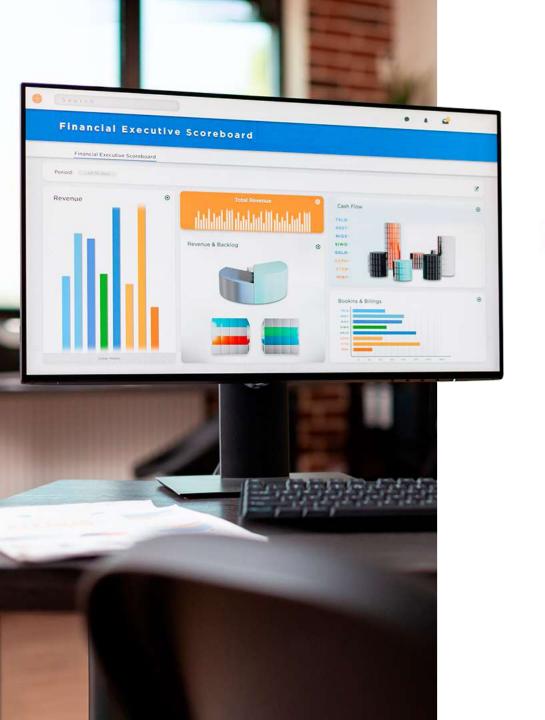


Frete diferenciado para todo o país, especialmente Sul e Sudeste

Faturamento com entrega futura / Contra e Ordem / Cross Docking

Delivery

(Entrega fracionada e programada)





soluções financeiras







HPE Financial Services

Cessão de crédito

Um modo de facilitar vendas corporativas e ativo imobilizado.

Condições de pagamento de 2 a 36 vezes podendo financiar HW, SW e serviços.

Leasing

Contamos com as opções das modalidades de Financeiro e Operacional, dando a oportunidade de atualização de parque tecnológico da empresa ou cliente desta, sem onerar o fluxo de caixa. Elegível para HW, SW e Serviços.

Opções de pagamentos de 24 a 60 meses



CDC

Modalidade de financiamento com o faturamento em nome do cliente. Elegível para HW, SW e Serviços. Opções de pagamento de 12 a 60 meses.



Risco Sacado

Trata-se de crédito entre o cliente e seu banco de movimentação, operação sem IOF, custos reduzidos e prazo até 180 dias. Modalidade de venda à vista com a Agis.



soluções financeiras

GRENKE*

Locação

Equipamentos sempre atualizados e pagamentos com parcelas préfixadas que podem ser deduzidas no imposto de renda.

Opções de pagamento de 12 a 72 meses e valor mínimo de contrato de R\$2.000,00



Locação

É uma operação que enquadra como despesa no balanço do cliente (OPEX). Parcelas fixas do início ao fim do contrato. No final do contrato o cliente pode devolver os bens, estender, renovar a locação por mais tempo e/ou comprar a valor de mercado.



Cessão de Recebíveis

A Flow Solutions permite que a Agis use os recebíveis de cartão de crédito do cliente como forma de pagamento para os pedidos.

É uma transferência de titularidade dos seus recebíveis de cartão de crédito para a Agis.

Usamos a janela de pagamento de 30 a 60 dias para essas operações.



Cartão de crédito

Opção de parcelamento de compras para revenda e cliente final em até 12x sem burocracia via E-commerce e venda direta.



Cartão BNDES

Crédito para financiamento de investimentos de micro, pequenas e médias empresas. Modalidade de crédito rotativo com opções de pagamento de 3 aa 48 meses



Sobre a trademaster

- Aumento do potencial de compras
- Desenvolvimento do negócio
- Melhora a gestão do fluxo de caixa
- Até 180 dias para pagar
- Disponível para HW e SW
- Aprovação de limites para clientes MEI e cientes com CNPJ com menos de 1 ano
- Parceria, fidelização e reconhecimento
- Canal exclusivo com acesso a informações e serviços financeiro (APP Trade+)









Alguns clientes

Algumas das maiores indústrias do Brasil





























Alguns dos maiores Marketplaces













BOLETO

Recibo do Pagador



237-2

23793.39001 90000.013830 83000.043501 2 92600001023972

Pagador/CNPJ/Endereço

AV JUDITH LEAO CASTELLO RIBEIRO, 219, JARDIM CAMBURI, CEP: 29090-072 - VITORIA-ES

Beneficiário Final/CNPJ/Endereço:

AGIS EQUIP. E SERVICOS DE INFORMATICA CNPJ: 68.993.641/0001-28

R JAMES CLERK MAXWELL, 480, TECHNO PARK, CEP: 13069-380 - CAMPINAS - SP

Nosso Número

Nº do Documento

Data de Vencimento

Valor do Documento

(=) Valor Cobrado

09/00000138383-6

639656

13/02/2023

10.239,72

Nome do Beneficiário/CNPJ/Endereço

TRADEMASTER CNPJ: 19.394.639/0001-27

ALAMEDA SANTOS, 1496 - 5 ANDAR, JARDIM PAULISTA 01418-100 - SÃO PAULO - SP

Agência / Código do Beneficiário

Autenticação Mecânica

3390-1/0000435-9









Professional Services

- Serviços de startup –
 instalação e
 configuração
- Suporte de garantia on-site e extensão de garantia
- Treinamento e capacitação

Custom Services

- Adição de hardware e componentes
- Implementação de sistemas sob demanda
- Customização de produtos e embalagens
- Adição de software e aplicativos

Managed Services

- Observabilidade
- Automação
- Serviço & Consultoria

Cloud Solutions

- Assessment
- DevOps
- Jornada para Cloud
- Billing, Finops e
 Sustentação
- Ofertas Cloud

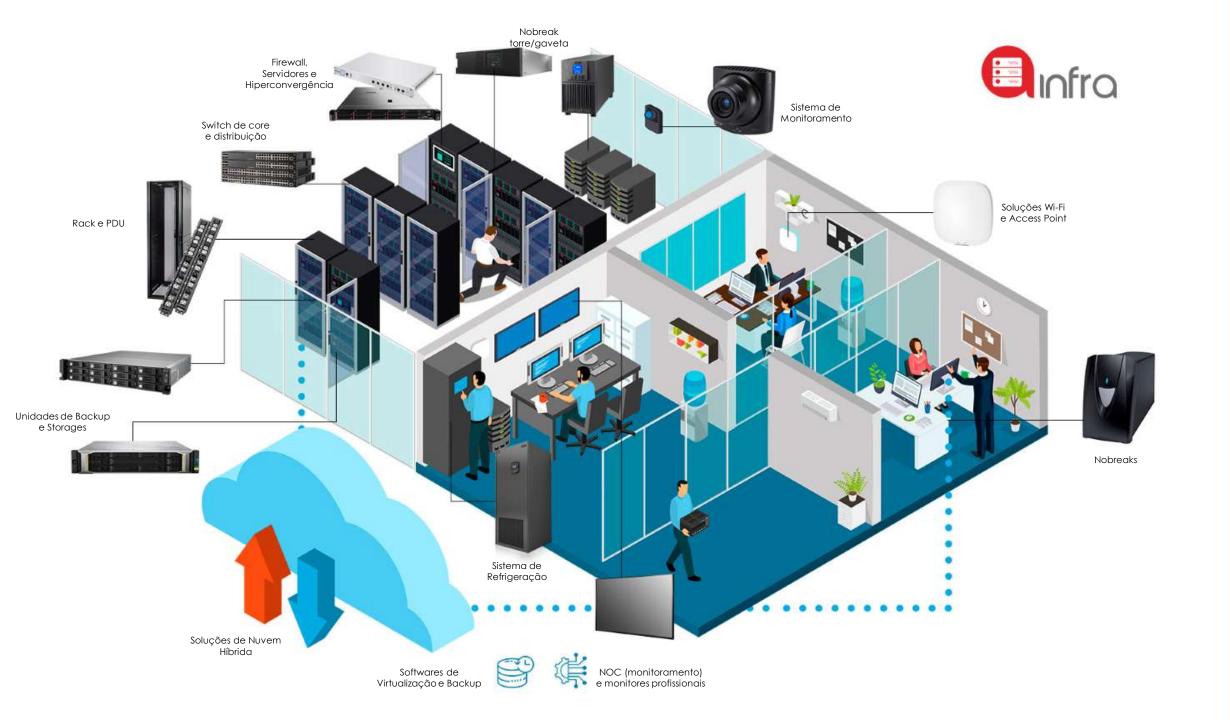
























www.sigaagis.com.br

O Siga Agis foi criado para apoiar o desenvolvimento de negócios de nossos revendedores parceiros, por meio de benefícios diferenciados.

Em seu **portal exclusivo**, os revendedores participantes encontram as informações referentes ao programa para consulta a qualquer momento.

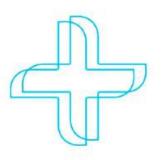
O principal objetivo é a fidelização e o crescimento dos canais de tal forma que, quanto mais negócios eles concentram na Agis, mais benefícios e apoio receberão.



www.sigaagis.com.br

Home Área de parceiros Resgate de benefícios







Plataforma Digital

E-commerce, Webservice, E-loja e Portal



Novidade na AGIS

D&LLTechnologies

