



TeamViewer



Apresentado por:
Andreas Kiessling
Channel Account Manager, Latam

Dados da empresa

~ 2.5 bn instalações



Fundado em

2005

HQ em Göppingen,
Alemanha

650m+
dispositivos ativos



roda em todos
principais sistemas
operacionais

800k+
clients comerciais



1K+
routers worldwide



200+
países / territórios



40+
Idiomas suportados



Suporte

Multiplataforma:

PC para PC, mobile
para PC, PC para
mobile, e até mobile
para mobile



Nossa missão é capacitar a empresa digital.



TeamViewer

“Fornecendo a plataforma de conectividade líder globalmente”

**Anyone. Anything.
Anywhere. Anytime.**

Portfólio de produtos

Novos casos de uso que utilizam a tecnologia principal de hiperconectividade

Core business...

... inovando e estendendo-se para novos casos de uso



Suporte remoto



Acesso remoto



Conectividade e mobile



Trabalho remoto



Espaço de trabalho compartilhado



Gestão & Monitoramento



Enterprise SaaS



Internet das Coisas

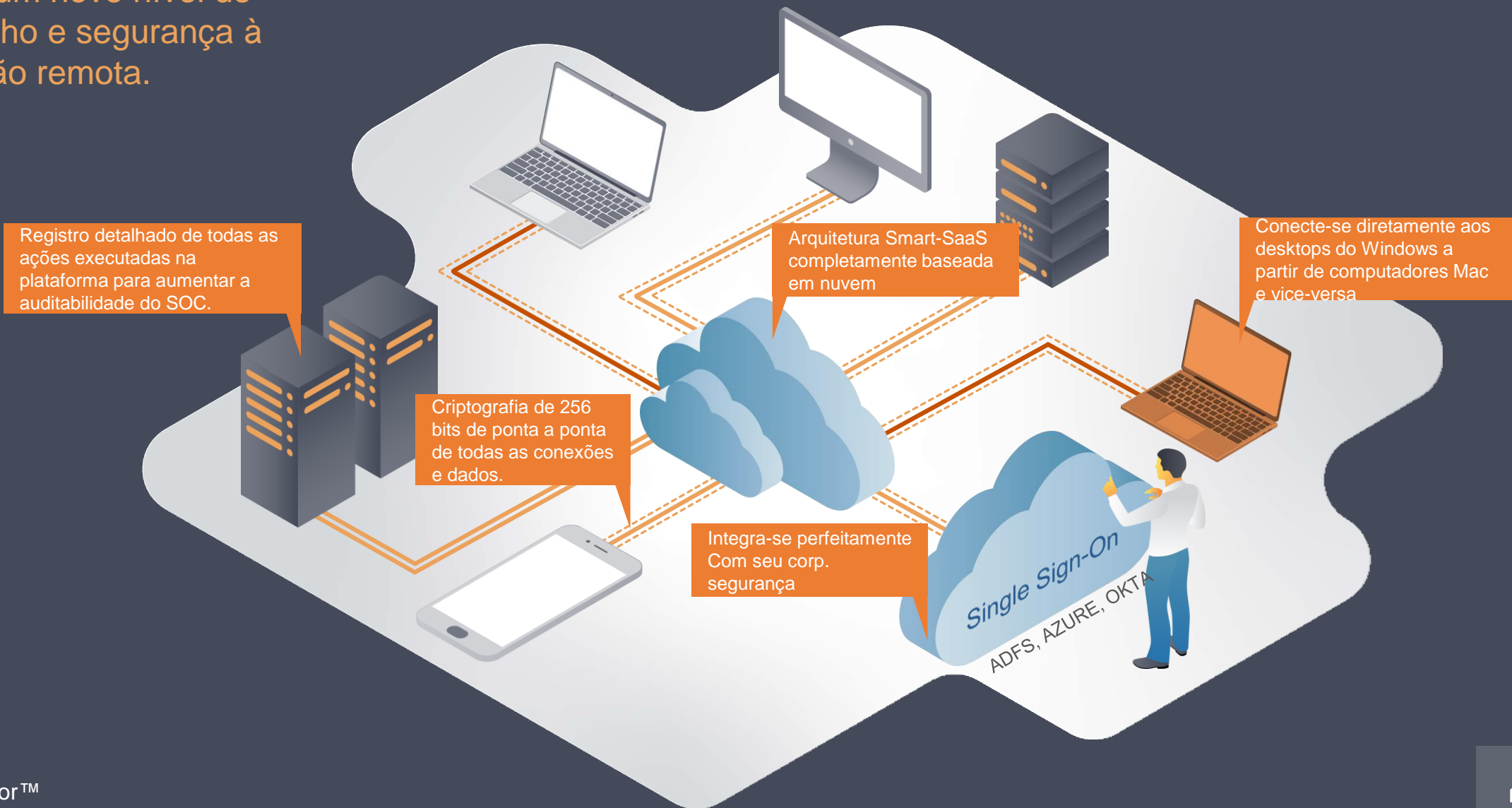


Realidade Aumentada

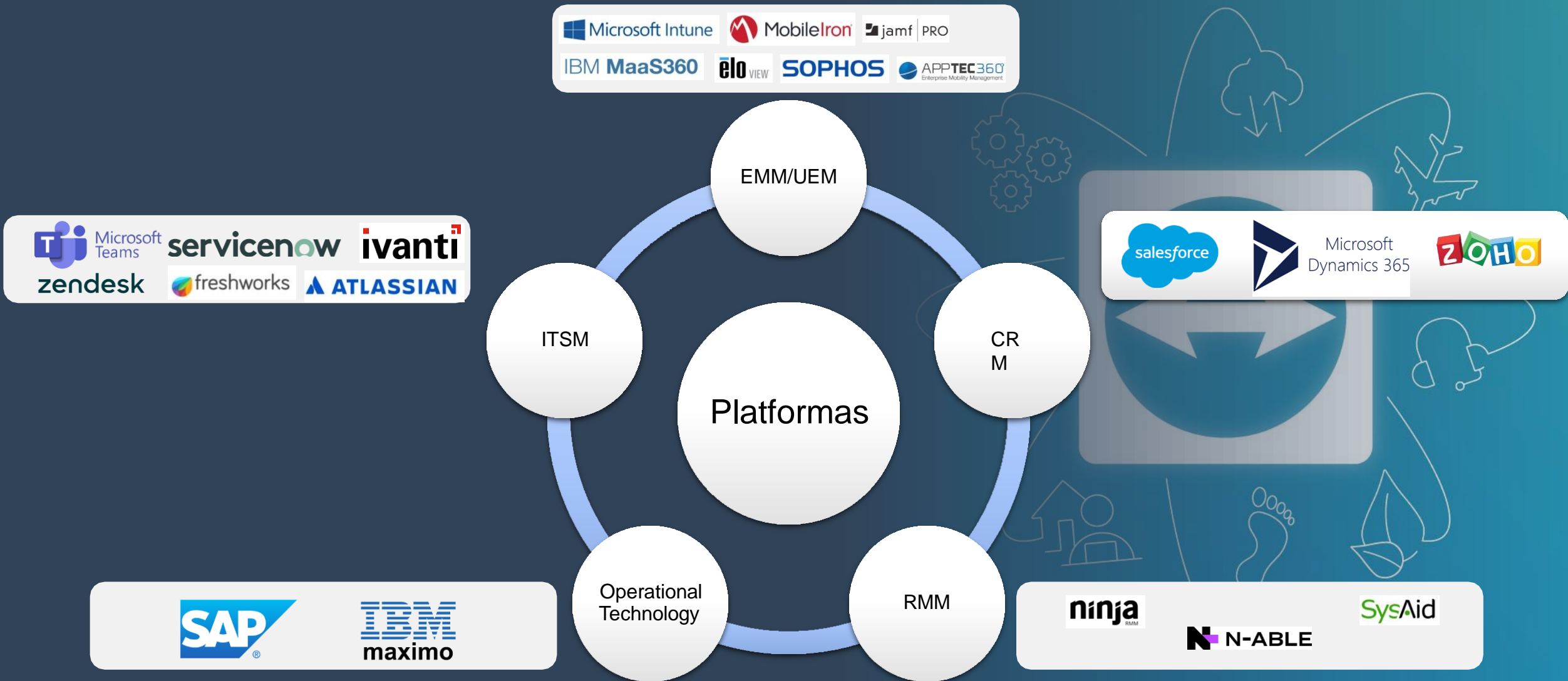


TeamViewer Tensor

Trazendo um novo nível de desempenho e segurança à computação remota.



Plataformas de Integração e Visão Geral da Ferramenta



Histórias de sucesso



Ferramenta: Tensor Basic

Quem é suportado:

Colaboração e suporte de TI

Qual produto tensor é

Tensor basic

utilizados: Tamanho da

85k BRL

oportunidade:

Uso de caso:

- Melhore a colaboração entre as equipes, permitindo uma conexão fácil via TeamViewer sem trocar IDs de TV e senhas (especialmente para equipes de várias empresas)
- Suporte de mais de 4,5K dispositivos.



Por que ser um parceiro TeamViewer?



MARGENS LUCRATIVAS

- Margem competitiva através da AGIS
- Registro de oportunidades com até 10% extra de desconto
- A mesma margem sobre renovações



CAPACITAÇÃO

- Campanhas de marketing
- Treinamento e sessões de capacitação para ajudar a expandir seus negócios (MDF)



SPIFFS/PROMOÇÕES

- Ganhe \$\$\$ por registro de negócio aprovado
- Receba fundos adicionais para negócios fechados



INTEGRAÇÕES

- Cross-selling
- Up-selling
- Aumento do ticket médio

REGISTRO DE OPORTUNIDADE TEAMVIEWER

- Somente novas vendas e upsell
- **Até 10% de desconto adicional** - Tamanho mínimo da oportunidade USD 2.500,00 valor de da revenda (valor de conversão no dia da cotação)
- Somente para a primeira revenda a realizar o registro.
- Deve ser registrado no link <https://partnerportal.teamviewer.com/>
- Deve conter os dados de contato do cliente final, com telefone e e-mail

A plataforma para a digitalização de processos de negócios

