



# TeamViewer



**Apresentado por:**  
Andreas Kiessling  
Channel Account Manager, Latam

# Dados da empresa

66 ~ 2.5 bn instalações



Fundado em

**2005**

HQ em Göppingen,  
Alemanha

**650m+**  
dispositivos ativos



roda em todos  
principais sistemas  
operacionais

**800k+**  
clients comerciais



**1K+**  
routers worldwide



**200+**  
países / territórios



**40+**  
Idiomas suportados



**Suporte**

**Multiplataforma:**

PC para PC, mobile  
para PC, PC para  
mobile, e até mobile  
para mobile



Nossa missão é capacitar a empresa digital.



**Team**Viewer

*“Fornecendo a plataforma de conectividade líder globalmente”*

**Anyone. Anything.  
Anywhere. Anytime.**

# Portfólio de produtos

Novos casos de uso que utilizam a tecnologia principal de hiperconectividade

Core business...

... inovando e estendendo-se para novos casos de uso



Suporte remoto



Acesso remoto



Conectividade e mobile



Trabalho remoto



Espaço de trabalho compartilhado



Gestão & Monitoramento



Enterprise SaaS



Internet das Coisas

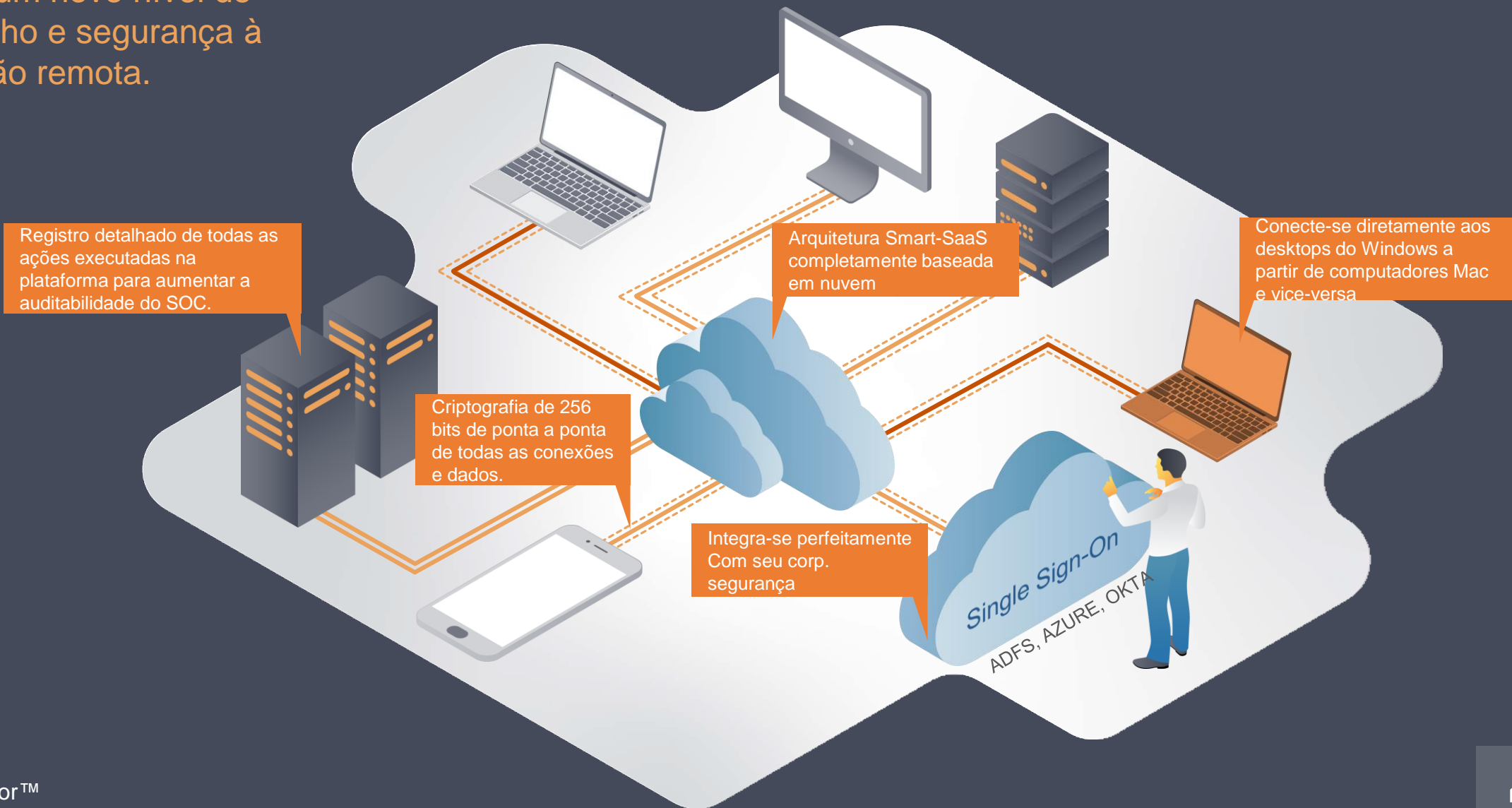


Realidade Aumentada

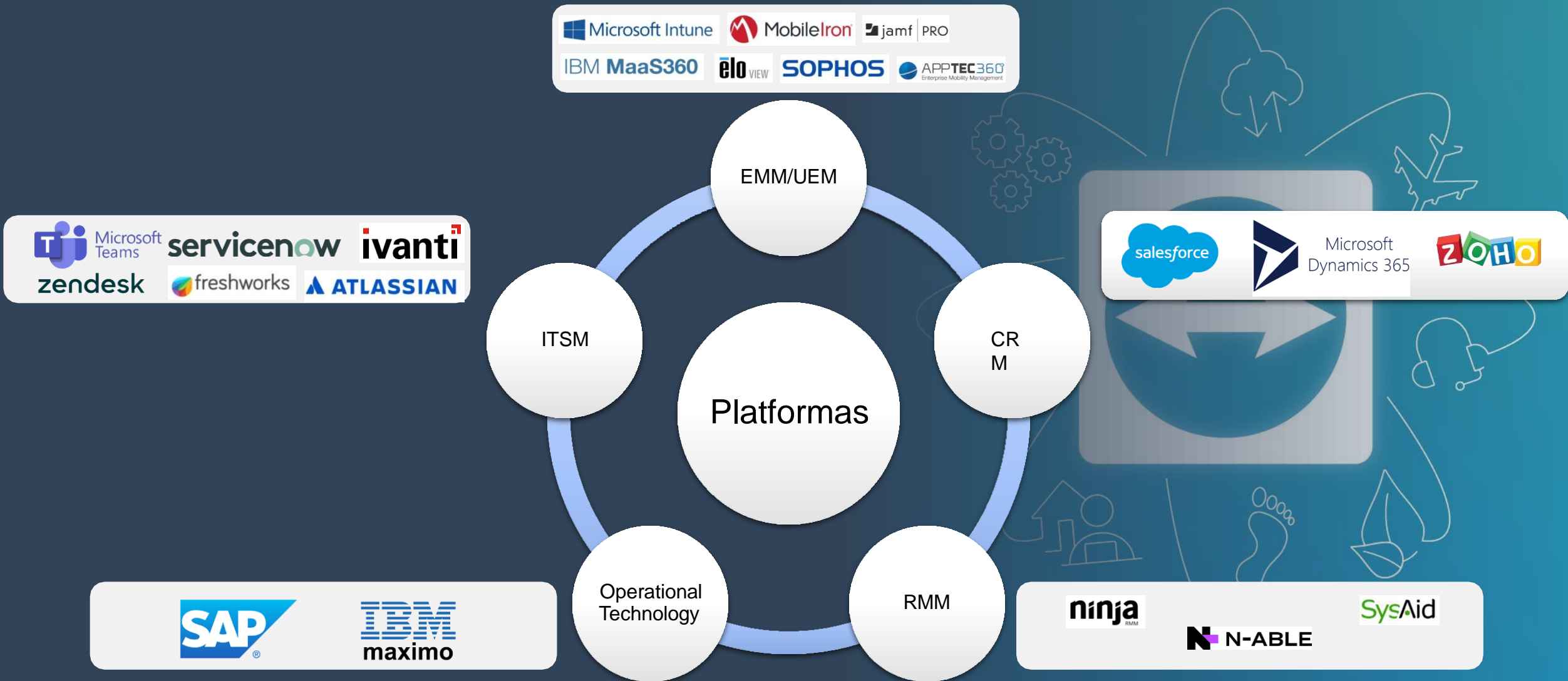


# TeamViewer Tensor

Trazendo um novo nível de desempenho e segurança à computação remota.



# Plataformas de Integração e Visão Geral da Ferramenta



# Histórias de sucesso



Ferramenta: Tensor Basic

Quem é suportado:

Colaboração e suporte de TI

Qual produto tensor é

Tensor basic

utilizados: Tamanho da

85k BRL

oportunidade:

Uso de caso:

- Melhore a colaboração entre as equipes, permitindo uma conexão fácil via TeamViewer sem trocar IDs de TV e senhas (especialmente para equipes de várias empresas)
- Suporte de mais de 4,5K dispositivos.



# Por que ser um parceiro TeamViewer?



## MARGENS LUCRATIVAS

- Margem competitiva através da AGIS
- Registro de oportunidades com até 10% extra de desconto
- A mesma margem sobre renovações



## CAPACITAÇÃO

- Campanhas de marketing
- Treinamento e sessões de capacitação para ajudar a expandir seus negócios (MDF)



## SPIFFS/PROMOÇÕES

- Ganhe \$\$\$ por registro de negócio aprovado
- Receba fundos adicionais para negócios fechados



## INTEGRAÇÕES

- Cross-selling
- Up-selling
- Aumento do ticket médio



# REGISTRO DE OPORTUNIDADE TEAMVIEWER

---

- Somente novas vendas e upsell
- **Até 10% de desconto adicional** - Tamanho mínimo da oportunidade USD 2.500,00 valor de da revenda (valor de conversão no dia da cotação)
- Somente para a primeira revenda a realizar o registro.
- Deve ser registrado no link <https://partnerportal.teamviewer.com/>
- Deve conter os dados de contato do cliente final, com telefone e e-mail

# A plataforma para a digitalização de processos de negócios

