

Soluções Vertiv para Infraestrutura Edge

AGENDA

- Quem é VERTIV ?
- Portifolio
- Programa de Canais
- Cases de Sucesso
- Programa de Certificação Platinum

Rodrigo Lopes

Brasil, Executivo de Vendas

VERTIV

M +55 11 99444-3312

Ana Gabriela Siqueira

Brasil, Distribution Manager

VERTIV

M +55 11 99204-6469



A Vertiv de Relance



Vendas
4,4 B



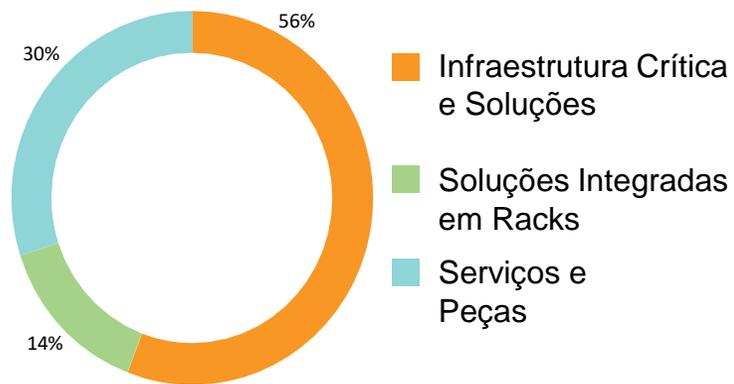
Colaboradores
~21,000



Clientes Incluem:

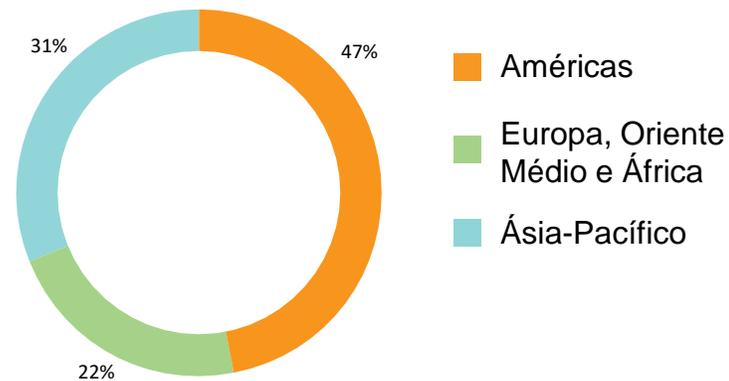
Alibaba, Alstom, America Movil, AT&T, China Mobile, Equinix, Ericsson, Reliance, Siemens, Telefonica, Tencent, Verizon e Vodafone

Sites de Manufatura: 19
Centros de Serviço: 300+
Alcance: 130+ países



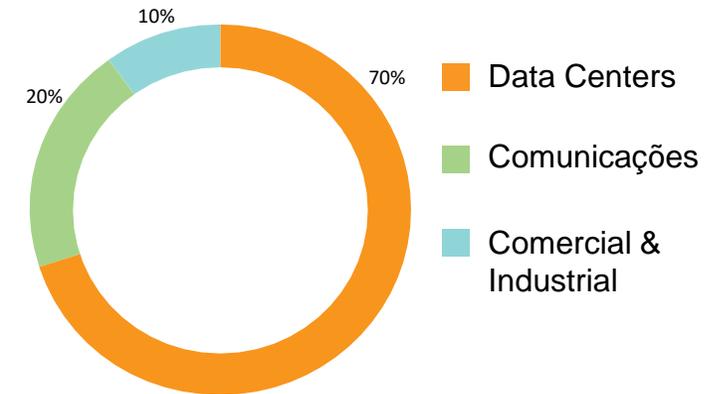
Oferta

Ampla variedade nos portfólios de serviços e soluções para infraestrutura de TI e de edge, gerenciamento térmico e de energia



Presença

Presença e cadeia de suprimentos globais e sedimentadas



Mercado Final

Clientes que operam em algumas das indústrias mais críticas do mundo

Nosso foco em *data centers*

Viabilizando a confiabilidade, a eficiência e a escalabilidade do core ao edge

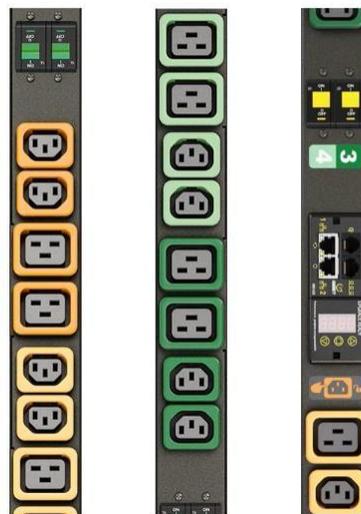
- Expertise desde o projeto até a construção e comissionamento, dada por décadas de experiência
- Soluções inovadoras que reduzem custos, melhoram o gerenciamento e aceleram a implementação
- Serviços de classe mundial que impulsionam o tempo de disponibilidade e proporcionam insights do desempenho
- Produtos, sistemas e soluções integradas para: Enterprise, Colocation, Hyperscale e Edge



Principais Soluções do Portifolio VERTIV



Ar Condicionado de Precisão Downflow, Upflow, Inrow



Réguas de Tomadas
(Simples, Monitoráveis, Cabeceira, Monitor. por Tomada, Gerenc. ON/OFF Remoto, etc)



Softwares de Monitoramento ou DCIM



Fontes -48VCC ou 125VCC



Racks de 42U
L=600mm ou 800mm
P=1100mm
(outras medidas disponíveis)

UPS “No Breaks”
(Monofásicos, Trifásicos, Singelos, Modulares, etc)

Portfólio de Soluções Integradas da Vertiv



Nível de Gabinete

Nível de Fila

Nível de Sala

Ambiente Exterior

 SmartCabinet™



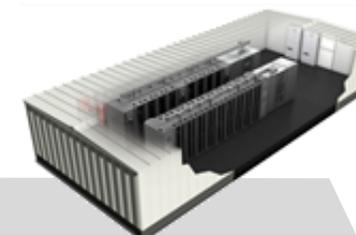
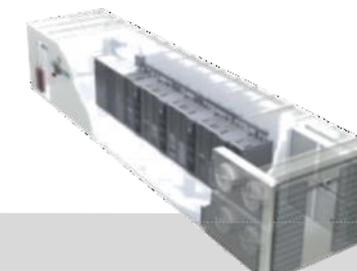
 SmartRow™



 SmartAisle™



 SmartMod™



Capacidades



Simplificação



Padronização



Velocidade

Benefícios



Tempo



Custos



Riscos

Portfólio de Soluções Integradas da Vertiv



Nível de Gabinete

Nível de Fila

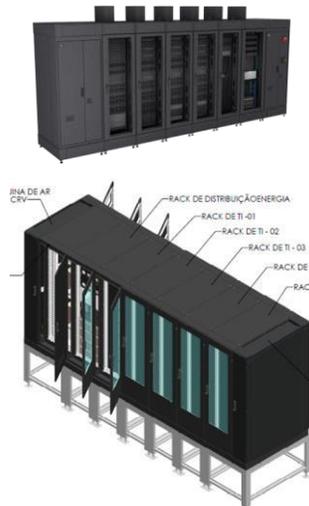
Nível de Sala

Ambiente Exterior

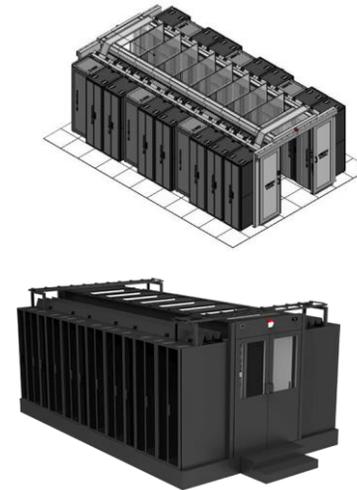
 **SmartCabinet™**



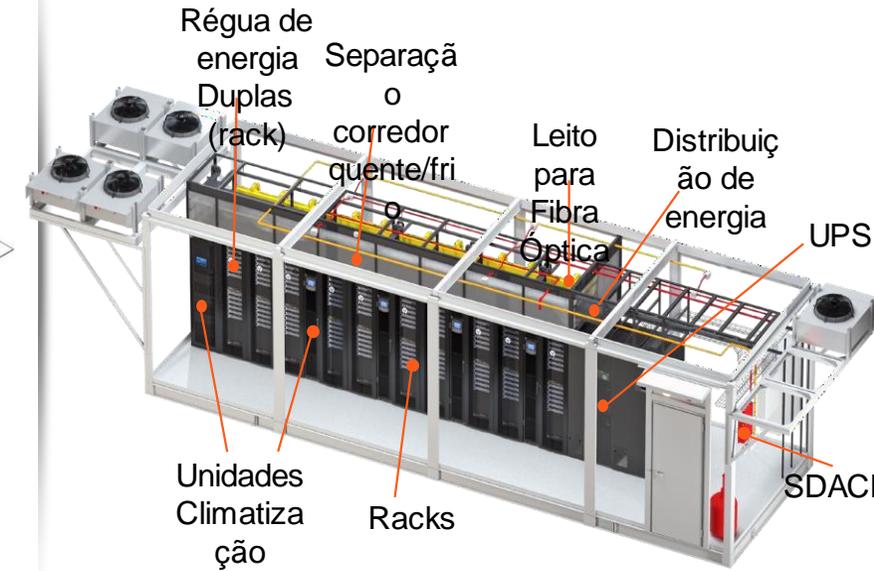
 **SmartRow™**



 **SmartAisle™**



 **SmartMod™**



Capacidades



Simplificação



Padronização



Velocidade

Benefícios



Tempo



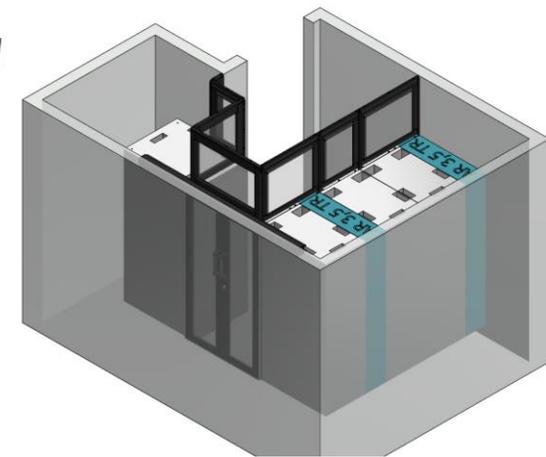
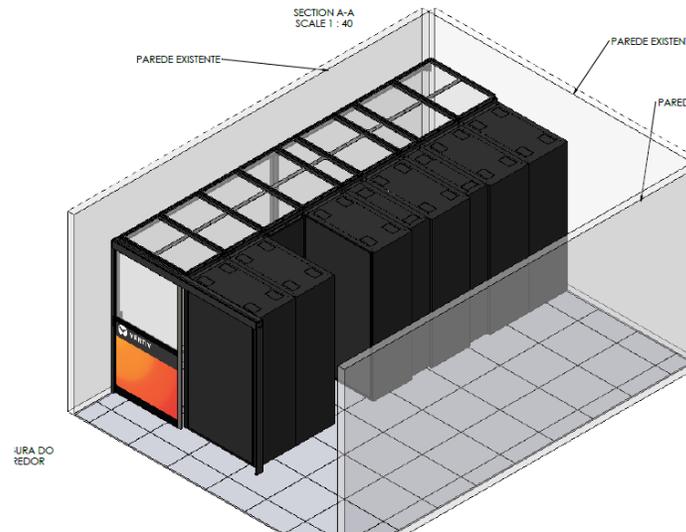
Custos



Riscos

Engenharia Local

Capacidade de customização para atender variados layouts e demandas, seja **indoor** ou **outdoor**.





Programa de Parceiros Vertiv

- Concebido para empoderar distribuidores e revendedores para atender às complexas demandas dos clientes
- Facilita a venda e o marketing de produtos e serviços de infraestrutura digital da Vertiv
- O Portal de Parceiros Vertiv permite o acesso a ferramentas de vendas e de marketing para crescer seus negócios e permanecer competitivo

<https://partners.vertiv.com/BrazilianPortugese/>



O Canal pode atuar como:

- **INDICADOR DE NEGÓCIOS**, com comissão
- **INTEGRADOR**, comprando equipamentos e revendendo obras Turn Key ao cliente final
- **INSTALADOR Parceiro**, instalando equipamentos ou subsistemas que se sentir confortável

A Parceria e estratégia é definida a 4 mãos a cada negócio, através do portal de Registro de Oportunidades (Vertiv **IMPARTNER**).

Tornando-se um CANAL

<https://partners.vertiv.com/BrazilianPortugese/>

Passo 1

The screenshot shows a web browser window displaying the Vertiv Partner Portal. The browser tabs include "Programa de parceiros da Vertiv" and "New Tab". The address bar shows the URL "partners.vertiv.com/BrazilianPortugese/". The website header features the Vertiv logo and "Partner Portal" text, along with navigation links for "Descrição Geral" and "Aplicar".

Por que trabalhar com a Vertiv™ ?

- 1 Comodidade**
Nosso foco é facilitar sua a venda de nossos produtos, desde o suporte de vendas local até o registro de projetos e plataformas de automação de marketing.
- 2 Inovação de ponta**
Usamos nossa vasta experiência para desenvolver um portfólio completo de infraestruturas de TI de nível mundial com marcas líderes como Avocent®, Geist™ e Liebert®.
- 3 Programa de lucratividade competitiva**
Nossos parceiros se beneficiam de um amplo portfólio de infraestrutura de TI com margens lucrativas, além de nosso programa de recompensas de incentivos, ofertas periódicas e descontos por volume.

Aproveite estes inúmeros benefícios aderindo hoje ao Programa de Parceiros.

REGISTRE-SE AGORA

Comentários e suporte

Tornando-se um CANAL

Passo 2

Programa de parceiros da Vertiv | x +

partners.vertiv.com/BrazilianPortugese/vertiv_terms.aspx

VERTIV Partner Portal

Descrição Geral Aplicar

Ao acessar o Portal do Parceiro da Vertiv, você concorda com os [Termos de Uso](#) da VERTIV.

Marque esta caixa para nos informar que você concorda com o uso correto do Portal do Parceiro da Vertiv, de acordo com os [Termos de Uso](#) da VERTIV.

A Vertiv está empenhada em realizar seus negócios de acordo com os padrões mais altos e ética e em conformidade com toda a legislação anticorrupção aplicável. Subornos, propinas e outros pagamentos corruptos são proibidos em todo o mundo.

Marque esta caixa para confirmar que você reconhece e concorda em cumprir com a [Política de Ética](#) da Vertiv.

Finalmente, gostaríamos de seu **consentimento de marketing** para mantê-lo informado por e-mail e telefone sobre nossas mais recentes promoções de parceiros, lançamentos de produtos e novos materiais para ajudá-lo a atender melhor aos seus clientes.

Eu permito o processamento dos meus dados pessoais para receber atualizações de comunicações de marketing da Vertiv de acordo com o [Aviso de Privacidade](#) da Vertiv (fornecido de acordo com o [Artigo 13 do Regulamento da UE 679/2016](#)):

Sim

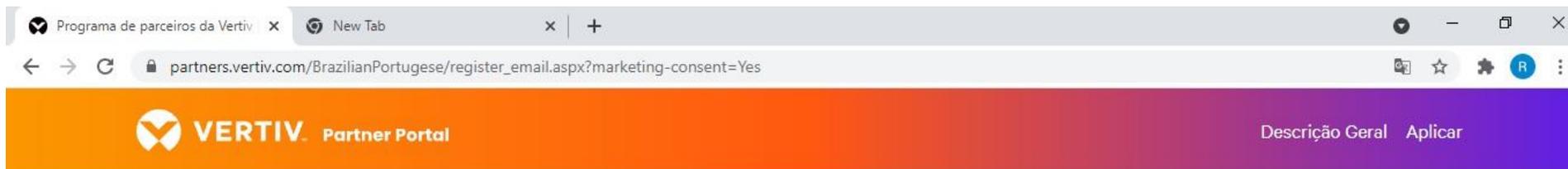
PRÓXIMO

Comentários e suporte

18:11
06/10/2021

Tornando-se um CANAL

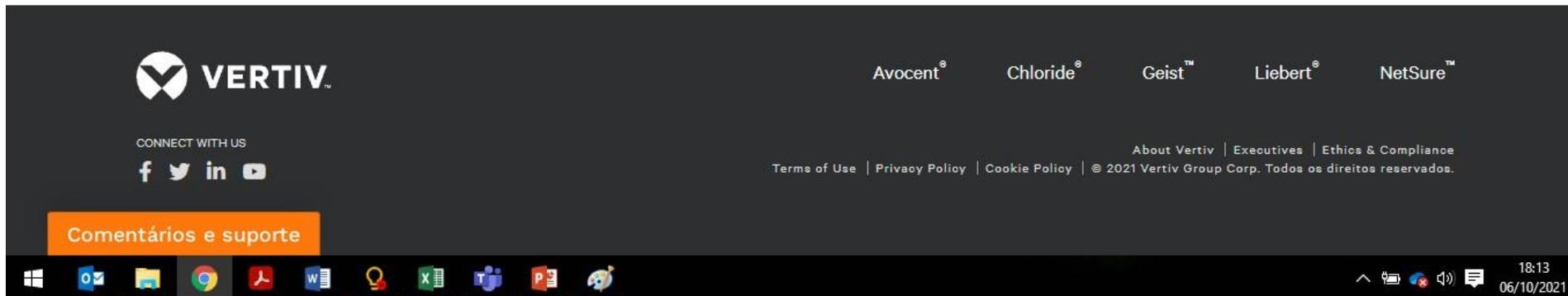
Passo 3



Inscrição de parceiro

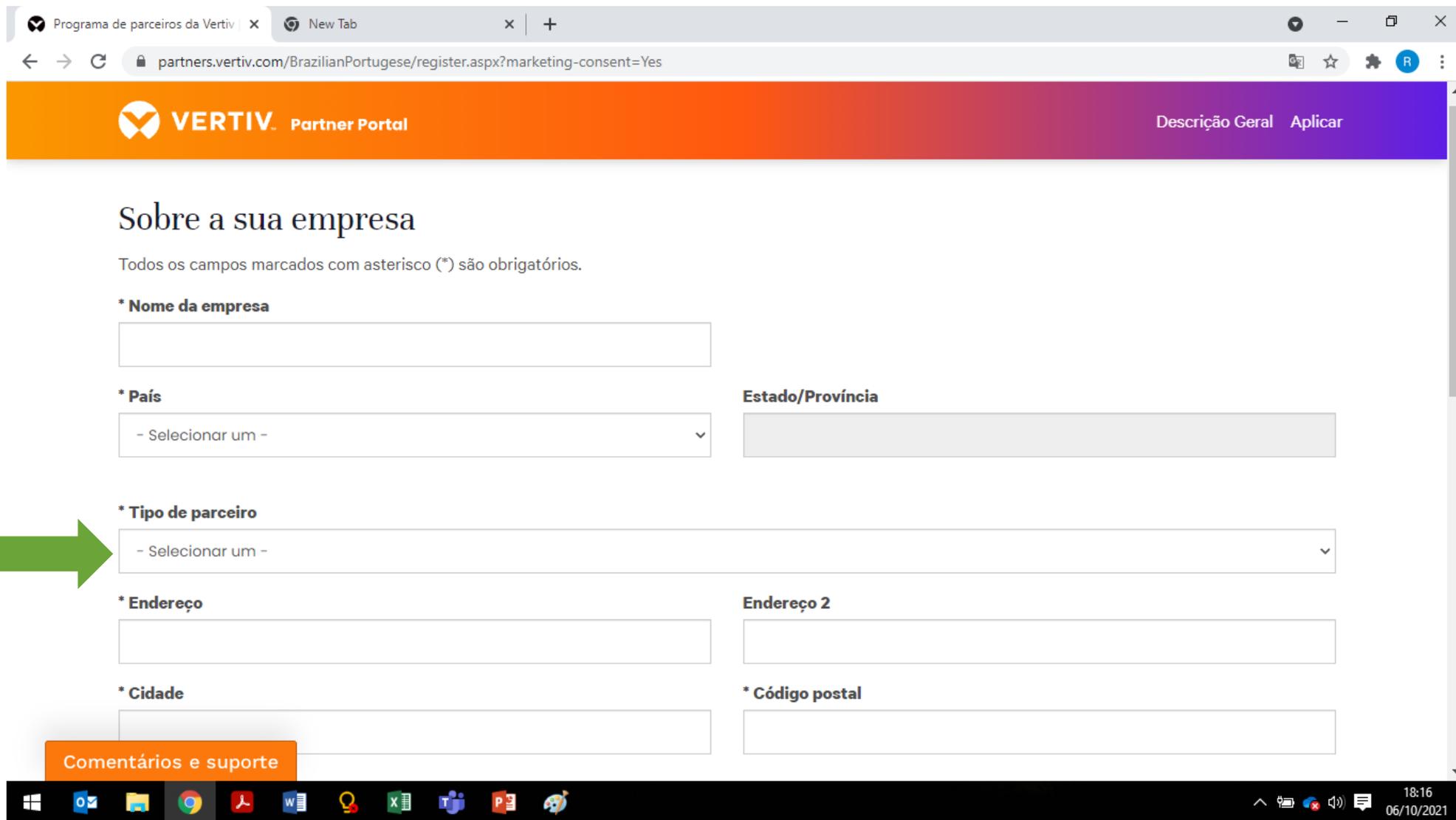
Comece inserindo o endereço de e-mail da sua empresa.

Endereço de e-mail

Tornando-se um CANAL

Passo 4



Programa de parceiros da Vertiv | x New Tab x | +

partners.vertiv.com/BrazilianPortugese/register.aspx?marketing-consent=Yes

VERTIV Partner Portal

Descrição Geral Aplicar

Sobre a sua empresa

Todos os campos marcados com asterisco (*) são obrigatórios.

*** Nome da empresa**

*** País**

- Seleccionar um -

Estado/Provincia

*** Tipo de parceiro**

- Seleccionar um -

*** Endereço**

Endereço 2

*** Cidade**

*** Código postal**

Comentários e suporte

Preencher
"REVENDEDOR"



Tornando-se um CANAL

Passo 5

Um funcionário da Vertiv irá contacta-lo para tratar dos próximos passos.

Programa de Certificação Platinum



PLATINUM PARTNER

Objetivo: Tornar-se canal apto a PROJETAR, VENDER e INSTALAR soluções de Energia, Climatização e Monitoramento (DCIM) para Edge Data Centers (*tipicamente até 20 racks*). A Certificação é em nome DO CANAL, que poderá designar pessoas diferentes para cada área de especialidade.

Programa	Plataforma	Treinamentos de Vendas	Treinamentos de Serviços
 PLATINUM PARTNER CERTIFICATION	Thermal Management	Sistemas de Climatização de Precisão INROW e DOWNFLOW - Vendas	Boas práticas de instalação de ar condicionado em Data Centers (ASHRAE)
	AC Power	Alta Disponibilidade de Energia para Ambientes de Missão Crítica	Boas práticas de instalações elétricas
	DCIM	DCIM Environet Alert – Vendas	Instalação e Start-up de Environet Alert
	SmartSolutions	SmartCabinet, SmartROW e SmartAISLE	

CASE DE SUCESSO – Vertiv SmartAisle

