

Você utiliza Intermediação de Vendas da Agis?

Nos próximos slides nós lhe apresentaremos uma modalidade para incrementar suas vendas.

Para começar, iremos mostrar as principais vantagens.



Intermediação de Vendas

É uma modalidade de faturamento em que a AGIS processa o pedido para atender aos usuários finais das revendas. As revendas lucram com as comissões de produtos e evitam etapas desnecessárias.

Confira as principais vantagens:

Logística

Não se preocupe com o estoque e a entrega do pedido ao seu cliente.

Tributação

Diminuição na carga tributária, pois o pedido sai direto do estoque da AGIS para o cliente final. Não gera faturamento para a revenda, com isso esta não corre o risco de exceder seu limite de tributação.

Capital de Giro

Não é necessário que a revenda utilize seu capital de giro (compra e venda), além da não utilização do crédito disponibilizado pela AGIS para a revenda.

Veja como é rápido e fácil utilizar esta ferramenta que oferecemos especialmente para nossas revendas:

Como efetuar vendas através dessa modalidade?

Entre em contato com o seu vendedor AGIS e faça seu pedido. Neste momento, você poderá tirar suas dúvidas sobre produtos e este lhe informará sobre os preços da nossa tabela. Você passará o seu valor de vendas, assim, você já saberá o valor da comissão com os descontos de impostos. Você também pode efetuar vendas de intermediação pelo E-commerce Agis ([CONFIRA AQUI](#)).

Quais descontos a minha comissão pode sofrer?

- 9,25% PIS e COFINS;
- % da alíquota de ICMS, se incidir sobre o produto;
- % da alíquota de IPI, se incidir sobre o produto;
- % da DIFAL/ST proporcional ao faturamento, se incidir sobre o produto;
- % de ISS, IR e PCC se incidir sobre o serviço;
- Frete, dependendo da negociação.

***Lembrando que os descontos serão feitos sobre o valor da comissão e não do total da venda. TODOS os impostos que incidirem sobre a venda serão descontados da comissão.**

Como faço para receber minha comissão?

Após o valor ter sido liberado, é preciso emitir uma nota fiscal de serviço com o valor da intermediação e efetuar o envio da mesma através do nosso e-commerce, na seção '**Minha Conta - Vendas de Intermediação**'. O valor será depositado/transferido para a conta corrente informada na nota fiscal.

Quais são os dados necessários para emissão da nota fiscal?

Dados do tomador de serviços:

AGIS Equipamentos e Serviços de Informática LTDA.

CNPJ: 68.993.641/0001-28

IE: 159.623.938.113 - IM: 1163443-0

Rua Alfredo da Costa Figo, 614 – Sala A – Jardim Santa Cândida - CEP 13.087-534 - Campinas/SP

Descrição de serviços: Intermediação de Vendas sobre os pedidos números.

Código da atividade:

10.02 - Agenciamento, corretagem ou intermediação de títulos em geral;

10.05 - Agenciamento, corretagem ou intermediação de bens móveis ou imóveis;

10.09 - Representação de qualquer natureza, inclusive comercial.

Informar os dados da conta bancária: banco, agência e conta corrente PJ (Pessoa jurídica).

Quais descontos poderão ocorrer sobre a nota fiscal de serviço?

- 1,5% do IR (Imposto de Renda) para valores acima de R\$ 666,67, exceto se a empresa for Simples Nacional, conforme Art. 647 do RIR/99.

Para cada comissão, é preciso emitir nota fiscal de serviço?

Não. Deve ser emitida apenas uma NF com a soma total de todos os pedidos. Ressaltamos que o envio desta deve ser feito através do E-commerce Agis.

Depois da emissão da nota fiscal de serviço, quanto tempo é necessário para receber a comissão?

O pagamento de nota fiscal é de 3 dias úteis após o envio.

PRONTO!

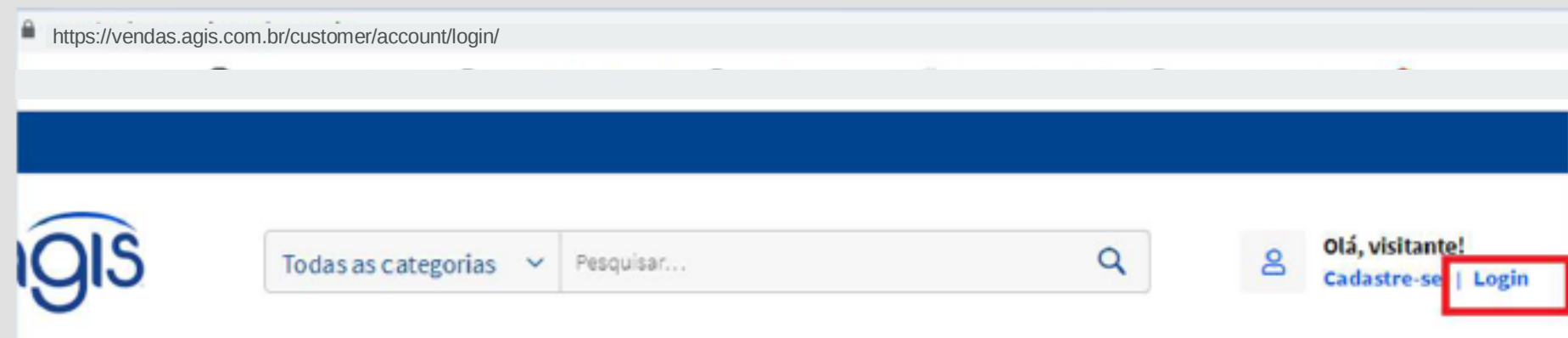
Você já viu os detalhes e as vantagens da Intermediação de Vendas que a Agis oferece. Que tal um rápido passo-a-passo para aprender como visualizar e acompanhar suas comissões?

Veja nos próximos slides

Acesso pelo E-commerce

Acesse **vendas.agis.com.br/customer/account/login**

O acesso deverá ser feito com o mesmo Login e Senha já utilizados, conforme abaixo.



The screenshot shows the top navigation bar of the AGIS website. On the left is the AGIS logo. In the center is a search bar with the placeholder text "Pesquisar...". To the right of the search bar, there is a user account section that says "Olá, visitante!" followed by links for "Cadastre-se" and "Login". The "Login" link is highlighted with a red rectangular box. A red arrow points from this box towards the right.



The screenshot shows the login page titled "Identificação". Below the title is the heading "Clientes Registrados". A message states: "Se você tiver uma conta, acesse com seu endereço de e-mail e senha." There are two input fields: "Email ou CNPJ" with the value "58394_1@getnada.com" and "Senha" which is masked with dots. Below the fields are two links: "Esqueceu a sua senha?" and "Esqueci minha credencial". A green button labeled "ENTRE" is positioned to the left of these links. At the bottom left, there is a red asterisk followed by the text "Campos Obrigatórios". A red arrow points from the right side of the page towards the "Senha" field.

*O login e senha devem ser solicitados para o vendedor AGIS ou pelo e-mail: ecommerce.help@agis.com.br

✓ Login bem sucedido.

Minha conta

Meus pedidos

Gestão de Margem

Perfil da Empresa

Organograma

Usuários da empresa

Funções e Permissões

DANFE, XML, 2ª Via Boleto

Empresa

Chaves ESD

Tabela de Preços

RMA

Vendas de intermediação

Ao carregar a página, o Menu "**Minha Conta**", já aparecerá disponível.

Em seguida, clique em "**Vendas de Intermediação**"

Vendas de intermediação

Data de Início

01/04/2021

Data de Término

18/07/2021

BUSCAR **ENVIAR PAGAMENTOS**

Quando você quiser conferir seus pedidos intermediados e as comissões recebidas, **é fácil!** Tudo o que você precisa fazer é clicar no botão "**Vendas de Intermediação**" e inserir as datas de início e término do período que deseja consultar.

Depois disso, é só clicar em "**Buscar**" e pronto! Você terá acesso a todas as informações que precisa. Fácil, não é mesmo?

Envio de Nota Fiscal

Assim que for gerado o relatório, serão listados todos os pedidos Liberados ou Não Liberados;

A solicitação da comissão poderá ser feita para todos os pedidos que estejam com a situação 'Liberado'.

O valor total da nota fiscal deverá corresponder ao valor do pedido ou à soma dos valores dos pedidos liberados, utilizando como base a coluna 'Valor'.

O envio da nota, NÃO será mais por e-mail, e sim conforme as orientações abaixo:

- O arquivo da Nota Fiscal deve ser anexado no site no formato PDF, com os valores corretos e dentro do prazo de recebimento Agis (de 01 a 25 de cada período).
- Verifique sempre se a data de emissão e a data de competência (mês) estão iguais.
- Notas enviadas fora do período serão recusadas.

Vendas de intermediação

Data de Início
01/01/2021

Data de Término
18/07/2021

BUSCAR **ENVIAR PAGAMENTOS**

Selecione	Pedido	Parcela	Valor	Data	Nota fiscal
☐	3164916	01	74.11	04/01/2021	0223143
☐	3165430	01	469.88	05/01/2021	0223376
☐	3165436	01	112.74	05/01/2021	0223386
☒	3165598	01	276.56	06/01/2021	0223429



Após gerar o relatório, selecione os pedidos que possuem o status '**Liberado**'. Ao clicar em '**Enviar Pagamentos**', verifique no campo '**Valor total**' se a soma dos valores dos pedidos está correta antes de emitir a nota fiscal.

Enviar para Pagamento

Nota Fiscal
0000100

Série ⓘ 0 Código do serviço 1009 - Representação ▼

Data Emissão
20/03/2023

Valor Total
154.5

Anexar Nota Fiscal **Escolher Arquivo** Nenhum arquivo escolhido



- Informar o número da Nota Fiscal de Serviço emitida sempre com sete dígitos
- Série: sempre incluir 1 ou 0;
- Código de Serviço: informar o CNAE de seu CNPJ
- Data emissão: data de sua Nota Fiscal de Serviço
- Valor total: Preenchido automaticamente pela seleção dos pedidos liberados;
- Incluir o arquivo em PDF.

Informações bancárias ⓘ

Confirme os dados ☒ Edite os dados bancários ☐

Banco 033 - BANCO SANTANDER BANESPA ▼

Agência 003156 DV Dígito

Conta corrente 0013002080 DV 7

Pedidos Seleccionados

Pedido	Parcela	Nota Fiscal	Valor
3510489	01	0348481	48.13

CONFIRMAR **CANCELAR**

- Confirme os dados bancários para realizarmos o pagamento da comissão na conta correta;

- Caso seja outra conta, clicar em **Edite os dados bancários**, que sua conta será atualizada;

A **Intermediação de vendas** é uma ótima opção para facilitar as operações de venda, reduzir a carga tributária e aumentar a competitividade das revendas. Com essa estratégia, não é necessário manter um grande estoque de produtos, pois a venda é realizada diretamente pelo fornecedor. Além disso, é possível oferecer um portfólio mais amplo de produtos e reduzir os custos operacionais, tornando o negócio mais eficiente.

Comece já a usar e bons negócios!

ACESSE AQUI